



KOBİ'lere ticarete dijital kolaylık

Avustralya ve Asya Pasifik Bölgesi'nin önde gelen tedarik zinciri yönetimi ve finansmanı platformu Octet, Türk ve Avustralyalı ortakların girişimi ile Türkiye'de faaliyetlerine başladı.

📅 25 MAYIS 2017 14:02 📁 BANKA & KREDİ KARTLARI

Özellikle KOBİ'lerin en temel sorunlarından biri olan ticaretin finansmanına çok yönlü çözümler sunan ve işletmelerin tahsilat riskini ortadan kaldıran Octet, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan (BDDK) aldığı izinle Türkiye'de faaliyetlerine başladı. Avustralya ve Asya Pasifik Bölgesi'nin önde gelen tedarik zinciri yönetimi ve finansmanı platformu Octet, 73 ülkeden 30 bine yaklaşan işletme ile yıllık 2 milyar doların üzerinde bir işlem hacmine sahip. Octet'e herhangi bir ücret

ödemedi üye olabilen KOBİ'ler; hammadde ve hizmet tedariklerinde ödemelerini, vadeli çek-senet derdi olmadan daha kolay yapabilme olanağına kavuşacak. KOBİ'ler alacaklarını da aynı şekilde çek-senet ile uğraşmadan vadesinde nakit olarak tahsil etmenin avantajlarından yararlanacaklar.

BDDK'dan kendi alanında lisans alan ilk kuruluşlardan biri olduklarını belirten Octet Genel Müdürü Dr. Selim Seval, Türkiye'de işletmelerin güçlü bir potansiyele sahip olduğunu ancak yaşadıkları işletme sermayesi sorunları nedeniyle, bu potansiyeli harekete geçiremediklerini söyledi. Seval, güçlü bir global deneyime sahip olan Octet'in bu potansiyeli harekete geçirmede önemli bir rol üstleneceğini vurguladı.

Octet ile güvenli ticaret

Octet, sadece güvenilir firmaları platformuna üye yapıyor. Octet'e alıcı olarak üye olacak işletmelerde, bir banka tarafından verilmiş kredi kartı veya bir ticari kredi limitinin olması şartı aranıyor. Sipariş Octet dijital platformu üzerinden geldiğinde, satıcı firma müşterisinin kredi değerliliğinden ve ödeme yapma gücünden emin oluyor. İşletmeler Octet'e herhangi bir kurulum yapmaksızın, online olarak ücretsiz kayıt olup, 24 saat içerisinde kullanabilir ve bu imkanlardan yedi gün yirmi dört saat faydalanabilir. Bu anlamda işletmeler için yatırım ve sabit ücret gibi maliyetler söz konusu değil. Octet platformu, satıcıya herhangi bir maliyet yüklemeyken, alıcı kullandığı taksit veya talep ettiği erteleme kadar komisyon ödüyor. Octet ticaret platformu üzerinden alım yapan KOBİ'ler, tedarikçisine kredi kartı ile 12 aya varan taksitlerle ödeme, tedarikçi işletmeler ise fatura bedelini vadesinde nakit olarak tahsil edebilme imkanına sahip oluyor. Bu anlamda Octet, bütün paydaşları için kazan-kazan fırsatı sunuyor. Önümüzdeki dönemde kredi kartının yanı sıra bankaların doğrudan borçlandırma sistemini de platformuna uyarlayacak olan Octet, KOBİ'lerin işletme sermayesi amaçlı olarak banka kredilerine erişimini de kolaylaştıracak.

İşletmelere tahsilat kolaylığı

Tasarruf oranlarının yetersiz olduğu ve sermaye piyasalarının kaynak oluşturamadığı ülkemizde KOBİ'ler çok ciddi düzeyde sermaye problemi yaşıyor. Buna tahsilat sıkıntıları da eklendiğinde nakit yönetiminin önemi daha da artıyor. Bu şartlarda işletmelerin, ne zaman ne kadar tahsilat yapacaklarını bilememeleri esas faaliyet alanlarına odaklanmalarını da engelliyor. Alış ve satışlarında Octet platformunu kullanan işletmeler için bu tür sorunlar söz konusu olmuyor. Çünkü Octet platformu, işletmelere tahsilat kolaylığı ve güvencesi sunuyor. Bunu da işletmelerin sahip olduğu kredi kartlarının hammadde ve hizmet alımında kullanmalarına imkan vererek sağlıyor. Kartlarla yapılacak ödemelerdeki taksit ve erteleme olanakları ise satıcıların tahsilatlarını güvenle yapmalarının yanı sıra alıcıların kendi karar verecekleri maliyetler ile diledikleri vadede ödeme yapmalarına imkan

tanıyor.

Bankalara KOBİ segmentinde kaliteli aktif yaratma olanağı

Geliştirdiği dijital platform üzerinden tedarik zinciri yönetimini ve finansmanını kolaylaştıran Octet; çek, senet gibi tahsilat riskinin yüksek olduğu araçlar olmaksızın, işletmelerin finansman ve tahsilat işlemlerini güvenli bir ortamda sağlıklı ve hızlı bir şekilde yapabilmesine imkan sağlıyor. Kredi kartı Octet platformu üzerinde kullanılan bankalar, işletmelere verdikleri limitlerin nerelerde kullanıldığını görmeyen yanında bu kredilerin ticari işlemlerde kullanıldığından da emin oluyorlar. Böylece bankalar KOBİ segmentinde daha kaliteli aktif yaratarak sorunlu kredi oranlarını aşağı çekebilecekler.

“Türkiye’nin KOBİ ticaret hacminin artmasına katkı sağlayacağız”

Octet Genel Müdürü Dr. Selim Seval, bankalar, şirketler ve bayilerine sunacakları fırsat ve çözümlerle ticaretin finansmanının kolaylaştırılmasında ve yaygınlaştırılmasında etkin rol oynayacaklarını söyledi. Türkiye’nin ekonomik büyümesine destek sağlayacaklarını belirten Seval, Avustralya ve Asya Pasifik Bölgesi’nin öncü tedarik zinciri yönetimi ve finansmanı platformunu Türkiye’ye bu inançla getirdiklerini ifade etti. Seval, şirketlerin finansal kaynaklara ulaşımında etkin bir rol oynayarak büyümesine, ticaret hacminin artmasına ve bankaların daha sağlıklı KOBİ portföyleri oluşturmalarına katkı yapmayı amaçladıklarının altını çizdi.

Octet platformunda çok sayıda işletme ve bayiinin yer alacağını belirten Seval, “Octet ticaret platformu ile işletmelere birden fazla banka ile işlemlerini sürdürme fırsatı sunuyoruz. Çok bankalı bir platform sunduğumuz için işletmeler ve bayiler ihtiyaç duydukları işletme sermayesine daha kolay ve uygun koşullarda ulaşabilir hale geliyorlar. Ayrıca satıcı firmalar, finansman riskini kendileri taşımak yerine asıl işi bu olan bankalar üzerinden kredilendirme olanağına kavuşuyorlar. Bankalar ise çok sayıda satıcının ve bayiinin olduğu bir sistemde daha güvenli kredi kullanılabilecekler” dedi.

ETIKETLER [TICARET](#) , [OCTET](#) , [OCTET GENEL MÜDÜRÜ DR. SELİM SEVAL](#) , [KOBİ](#)

Paylaş



İLGİLİ HABERLER



Cemil Ertem'den kritik dolar tahmini